

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КАК БАЗА КОМПЛЕКСНОГО АНАЛИЗА СОСТОЯНИЯ И ДИНАМИКИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

***Анотація.** Розглянуто основні показники аналізу стану та динаміки розвитку міжнародної економіки. Проаналізовано темпи зростання ВВП розвинутих країн та країн що розвиваються. Представлено розрахунки індексу концентрації доходів та складових індексу розвитку людського потенціалу за різними країнами.*

Ключові слова: міжнародна економіка, система національних рахунків, валовий світовий продукт, валовий внутрішній продукт, паритет купівельної спроможності, індекс концентрації доходів, індекс розвитку людського потенціалу.

***Annotation.** In the article the main indicators of complex analysis of condition and dynamics of development the international economics are reflected, the rate of gross domestic product of developed countries are analyzed. The calculations of separate indicators are presented: index of concentration the revenues, index of development the human potential in different countries.*

Keywords: international economics, the system of national accounts, gross world product, gross domestic product, purchasing power parity, index of concentration the revenues, index of development the human potential in different countries.

Введение. Международная экономика представляет собой самостоятельный раздел общей экономической теории со своим особым предметом исследования, развитие которого сопряжено с действием целого ряда специфических факторов. Одним из коренных методологических вопросов экономического развития является выбор показателей, характеризующих основные параметры развития международной экономики.

Для сравнительного анализа развития государств, регионов, территорий и связывающих их сложных мирохозяйственных связей используется в мировой практике система надежных показателей, или система национальных счетов (СНС). Концепции и основные определения СНС предполагают, что описываемая с ее помощью экономика функционирует на основе рыночных механизмов; иначе говоря, СНС – это универсальный экономико-статистический язык, на котором общаются экономисты, политики, государственные деятели всех школ и направлений. Основные показатели СНС – это макроэкономические показатели, характеризующие национальную экономику в целом, без выделения секторов; при этом основополагающий показатель – внутренний валовой продукт (ВВП).

Но современные условия развития мирового хозяйства и всего мирового социума порождают огромный поток информации, отражающий этот многомерный процесс и в таких условиях возникает необходимость в дополнении новых измерителей экономических процессов в международной экономике и их интерпретации.

Постановка проблемы. Подходы к анализу экономических процессов в международной экономике, в частности формирования системы показателей для проведения анализа рассмотрены не достаточно. В отдельных работах таких авторов, как Елисеева И.И. [1], Кирова И.В. [2], Киселева Е.А. [3], Шкваря Л.В. [5], перечислены отдельные показатели, характеризующие развитие международной экономики, но в основном акцент направлен на описание системы национальных счетов.

Цель статьи – выделить основные экономические показатели для комплексного анализа состояния и динамики развития международной экономики.

Результаты исследования. Состояние и динамика развития международной экономики анализируются на основе ряда показателей, основным из которых является валовой мировой продукт (ВМП). ВМП – это общий объем товаров и услуг, произведенных на территории всех стран мира, независимо от национальной принадлежности действующих там предприятий в определенный период времени [5]. При подсчете ВМП, так же как и при подсчете валового внутреннего продукта (ВВП), исключается повторный счет сырья, полуфабрикатов, других материалов, топлива, электроэнергии и услуг, использованных в процессе производства конечной продукции.

ВМП рассчитывается на основе ВВП стран мира. Источником этих данных является система национальных счетов (СНС) – это учет всех видов хозяйственной деятельности государства и его экономических субъектов на основе международно признанных правил. Отчетные данные СНС направляются в международные экономические организации, где они сводятся в единую мировую статистику и где рассчитывается значение ВМП за определенный период, его отраслевая и страновая структура, выявляется динамика мировой экономики.

Подсчет ВМП проводится в единой валюте – долларах США, как по текущим, так и по неизменным курсам с применением различных поправочных коэффициентов. Применяется также способ расчета ВМП,

который основывается на использовании паритетов покупательной способности валют. По методике ООН для определения ППС сопоставляются цены 600-800 основных потребительских товаров и услуг, 200-300 основных инвестиционных товаров и 10-20 типичных строительных объектов. Затем определяют, сколько стоит этот набор в национальной валюте и в долларах США. А поскольку цены во всех странах мира различны, то ППС практически не совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или рыночным). Поэтому ППС применяется в аналитических, а не в хозяйственных целях.

Для государств с переходной экономикой и развивающихся стран характерно, что ППС их национальной валюты превышает ее обменный курс, а для развитых стран – наоборот: ППС чаще ниже обменного курса (и только в США в связи с тем, что их цены берутся в качестве отправных, ППС доллара полностью совпадает с его обменным курсом).

Значение макроэкономических показателей, которые пересчитываются из национальных валют с помощью ППС в сравниваемую валюту, носит название «реальных объемов». В то же время значения национальных валют для международных сравнений, пересчитанных в сравниваемую валюту по валютному курсу, называются «национальными объемами». Главной задачей ППС является сравнение макроэкономических показателей (и в первую очередь ВВП) со стороны затрат. В рамках ППС осуществляется также сравнение цен и физических данных о ценах и затратах между отдельными странами.

Использование различных методов подсчета ВМП приводит к значительным расхождениям его значений (до 20-40%). Различия в оценках ВМП показывают, что нет единого показателя, который мог бы учитывать различные виды экономической деятельности в разных странах идентично. Пригодность каждого метода подсчета зависит от целей анализа. Использование текущих валютных курсов при оценке ВМП обеспечивает необходимыми данными для определения отраслевой структуры мировой экономики. ВМП, рассчитанный на основе текущих валютных курсов, необходим для анализа движения капитала между странами, уровней внешнего долга и платежей.

Помимо ВМП, важнейшими показателями состояния и динамики международной экономики являются: мировой товарооборот, мировой объем иностранных инвестиций и их структура, мировой объем трудовой миграции населения, общий размер задолженности и др. (табл.1).

Таблица 1.

Показатели, характеризующие состояния международной экономики, 2006-2008 гг. [7; 10; 11]

Показатели	2006 г.	2007 г.	2008 г.
Объемы мирового объема экспорта товаров, млрд. долл. США	12129	13956	16026
Объемы потока мировых ПИИ, млрд. долл. США	1461	1978	1697
Валовой мировой продукт, млрд. долл. США	48786	54635	60443
Зарубежные объемы продаж ТНК (для 100 крупнейших нефинансовых ТНК), млрд. долл. США	4078	4936	5173
Общие объемы продаж ТНК (для 100 крупнейших нефинансовых ТНК), млрд. долл. США	7088	8078	8354

Международные сопоставления ВВП проводятся для сравнительного анализа экономического развития и уровня жизни различных стран, координации их экономической и валютной политики, принятия решений по экономическому и научно-техническому сотрудничеству, по вопросам политического характера. Они представляют также большой практический интерес для международных организаций при решении проблем формирования бюджетов этих организаций, определения доли отдельных стран в финансировании тех или иных проектов, предоставления кредитов и т.д. В рамках ООН разработана программа международных сопоставлений, охватывающая более 80 стран, осуществление которой началось с 1970 г.

В основе международных сопоставлений обычно лежит ВВП, исчисленный методом конечного использования. Он представляет собой стоимость конечных товаров и услуг и является, следовательно, функцией двух наборов переменных величин — цен и количества (физического объема) товаров и услуг. Для сравнения объемов потребленных конечных товаров и услуг в двух странах необходимо, чтобы они были выражены в одной и той же валюте и соответственно в одних и тех же ценах, чтобы исключить влияние различий в уровнях цен. Для сопоставления наиболее наглядны и удобны удельные показатели, например: объемы ВВП на душу населения, внешнеторгового оборота, иностранных инвестиций на душу населения, покупательная способность единицы национальной валюты и др.

Учитывая то, что важная цель каждой страны мира – это экономический рост. Независимо от идеологии и уровня развития все страны преследуют цели развития экономики и повышения жизненного уровня. Различные страны достигли неодинаковых успехов в осуществлении целей экономического развития, но прогресс мировой экономики в целом достаточно значителен (табл.2).

Показатели мирового рынка труда и экономического развития в 2009 г. [12]

Регион	Уровень безработицы, %	Годовой темп роста производительности и труда, %	Годовой темп роста занятости, %	Годовой темп роста ВВП, %
Весь мир	6,6	-2,5	0,7	-1,1
Латинская Америка и Карибский бассейн	8,2	-3,5	0,2	-2,5
Восточная Азия	4,4	4,0	0,9	6,1
Юго-Восточная Азия	5,6	-1,8	1,7	0,5
Южная Азия	5,1	2,6	1,8	5,0
Ближний Восток	9,4	-2,5	3,7	1,4
Северная Африка	10,5	0,6	2,4	3,7
Африка южнее Сахары	8,2	-1,7	2,8	1,2
Центральная и Юго-Восточная Европа (кроме стран ЕС) и СНГ	10,3	-4,7	-2,2	-6,5
Развитые страны и ЕС	8,4	-1,3	-2,5	-3,5

Экономический рост – категория в основном количественного порядка. Количественным выражением этой категории служат темпы роста и прироста ВВП или ВНП отчетного года или базисного периода, измеряемые в процентах.

Для оценки динамики развития международной экономики используются индексы и темпы роста (прироста) изучаемых явлений, например: темпы роста ВВП (табл.2), ВВП на душу населения, производства, экспорта, индексы мировых цен на золото и нефть, индексы валютных курсов и др.

Таблица 3.

Темпы роста ВВП развитых и развивающихся стран, % [16]

Группы стран	Годы					
	1970-1980	1980-1989	1992-2000	1995-2005	2000-2005	2000-2009
Развивающиеся страны	5,80	3,76	4,79	4,57	5,47	6,09
Развитые страны	3,38	3,10	2,80	2,45	1,95	1,82

На практике встречаются примеры высоких, средних, низких, а также отрицательных (т.е. снижение) темпов роста ВВП по странам, а также в рамках одной страны в различные периоды ее истории.

Темпы экономического роста используются:

- для анализа динамики национальной экономики, ее отраслевых и территориальных структур;
- для сравнительного межстранового анализа национальных хозяйств.

Выбор варианта ускоренных темпов экономического роста означает сокращение возможностей для решения социальных вопросов. Когда отдается предпочтение решению социальных проблем в текущем периоде, сокращаются возможности для экономического роста, а следовательно, и для увеличения социальных затрат в перспективе.

Значительный интерес представляет анализ категорий темпов экономического роста возможных и фактических и их различие. Под возможными, или потенциальными, понимают такие темпы экономического роста, которые заложены материальными условиями производства и могут быть получены при определенных организационных условиях.

Фактические темпы экономического роста могут быть ниже возможных вследствие неполного использования факторов экономического роста (экономических и неэкономических) и/или принятия ошибочных управленческих решений. Превышение возможных темпов экономического роста над фактическими – это неэффективный экономический рост. Длительное развитие такой тенденции ведет к замедлению социально-экономического развития страны.

В отличие от экономического роста категория «экономическое развитие» характеризует состояние страны в основном с качественной стороны. Понятие «уровень экономического развития» охватывает все стороны воспроизводственного процесса страны, а также определяет ее место в мировой экономике.

Одним из основных показателей уровня экономического развития является показатель ВВП на душу населения. Помимо этого для оценки уровня развития страны используется показатель «качество жизни», объединяющий совокупность социальных, культурных и моральных ценностей. Он включает также оценку состояния природной и социальной среды общества в целом.

Рост ВВП на душу населения и неравенство в доходах
(коэффициент Джини), 2000-2005 гг. [9; 13]

Страны	Рост ВВП на душу населения, %	Коэффициент Джини	
		2000 г.	2005 г.
Чехия	3,7	0,231	0,258
Венгрия	4,6	0,259	0,279
Польша	3,3	0,345	0,366
Словакия	4,9	0,264	0,260
Словения	3,5	0,246	0,242
Эстония	8,1	0,389	0,361
Болгария	6,3	0,332	0,338
Румыния	6,3	0,310	0,361
Македония	1,5	0,346	0,391
Беларусь	8,1	0,247	0,238
Молдова	9,0	0,437	0,430
Киргизстан	3,0	0,414	0,393

В качестве показателя социальной дифференциации используется индекс концентрации доходов или коэффициент Джини, отражающий характер распределения всей суммы доходов населения между отдельными его группами. Его величина может варьировать от нуля до единицы, она показывает среднюю разницу в доходах между двумя получателями. При равномерном распределении доходов коэффициент приближается к нулю. Чем выше значение показателя, тем более неравномерно распределены доходы населения.

Современные условия развития мирового хозяйства и всего мирового социума порождают огромный поток информации, отражающий этот многомерный процесс. В таких условиях возрастает количество измерителей и интерпретационных моделей. С 1990 г. по рекомендациям ООН к главному до этого, чисто экономическому, измерителю - валовому внутреннему продукту (ВВП) и его различным статистическим объемным и темповым интерпретациям приходит новый - индекс человеческого развития, также называемый индекс развития общества.

Таблица 1.7.

Составляющие индекса развития человеческого потенциала, 2010 г. [9]

Страны	Индекс ожидаемой продолжительности жизни	Индекс уровня образования	Индекс уровня жизни
Беларусь	0,786	0,883	0,676
Болгария	0,851	0,848	0,657
Венгрия	0,853	0,882	0,734
Молдова	0,774	0,779	0,445
Польша	0,887	0,871	0,729
Румыния	0,842	0,851	0,674
Россия	0,747	0,853	0,704
Словакия	0,873	0,837	0,759
Украина	0,770	0,887	0,570
Чехия	0,901	0,855	0,772

К странам с высоким уровнем развития относятся те, у которых ИРЧП больше 0,800. В наиболее развитых странах он приближается к 1. К странам со средним уровнем развития человеческого потенциала относятся те, у которых ИРЧП больше 0,500. В наименее развитых странах ИРЧП \approx 0,200 [4, с. 9].

Обеспечение экономического роста в условиях глобализации во многих странах мира требует согласованного решения задач формирования технологической, институциональной и организационной структур, способных соединить все необходимые элементы в целостные воспроизводственные контуры роста современного технологического уклада, создать условия для модернизации и повышения эффективности экономики. Должна быть создана благоприятная для подъема инвестиционной и инновационной активности макроэкономическая среда и сформированы адекватные мотивы предпринимательского поведения на микроуровне.

Повышение уровня экономического развития вносит существенные изменения в ресурсы и потребности — два основных фактора, определяющих темпы экономического роста. Поэтому повышение уровня экономического развития выступает и следствием, и условием перехода к интенсивному типу экономического роста.

Выводы. Международная практика на современном этапе превратила аналитическую работу, в частности экономический анализ в развитую информационную индустрию. Правительства всех стран мира стремятся знать, какое место занимает их страна в мировой и региональной экономике, в каком соотношении с экономиками других стран, с которыми они сотрудничают или конкурируют на мировых рынках.

Количественные и качественные характеристики процессов, свойственных международной экономике можно дать на основе ряда показателей.

Наиболее важным показателем развития международной экономики является валовой мировой продукт (ВМП). ВМП рассчитывается на основе ВВП стран мира. Источником этих данных является система национальных счетов (СНС).

Уровень развития международной экономики, пропорции в ее отраслевой, функциональной и территориальной структурах могут быть выражены в натуральном (млн. т., м. и др.) и в стоимостном исчислениях (млн. дол. США, грн. и т.д.).

В анализе возможных и фактических категорий темпов экономического роста в международной экономике необходимо различать, что под возможными, или потенциальными, понимают такие темпы экономического роста, которые заложены материальными условиями производства и могут быть получены при определенных организационных условиях. Фактические темпы экономического роста могут быть ниже возможных вследствие неполного использования факторов экономического роста (экономических и неэкономических) и/или принятия ошибочных управленческих решений. Превышение возможных темпов экономического роста над фактическими – это неэффективный экономический рост. Длительное развитие такой тенденции ведет к замедлению развития экономических процессов в международной экономике.

Список использованных источников:

1. Елисева И.И. Международная статистика / И.И. Елисева, Т.В. Костенко, Л.Н. Хоменко. – Минск: Выш. шк., 1995. – 224 с.
2. Кирова И.В. Экономическая теория в задачах и ситуациях: Часть 3: Мировая экономика: Учебное пособие / И.В. Кирова, В.В. Безновская, А.А. Султыгова / МАДИ (ГТУ). – М., 2008. – 114 с.
3. Киселева Е.А. Макроэкономика: Курс лекций. / Е.А. Киселева. – М.: Изд-во Эксмо, 2007. – 352 с.
4. Лугінін О.Є. Статистика національної економіки та світового господарства: Навчальний посібник / О.Є. Лугінін, С.В. Фомішин. – К.: Центр навчальної літератури, 2006. – 502 с.
5. Шкваря Л.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учебное пособие / Л.В. Шкваря. – М.: Эксмо, 2006. – 320 с.
6. Global employment trends: January 2010 / International Labour Office. - Geneva: ILO, 2010. - 84 p.
7. UNCTAD Handbook of Statistics, 2009 / United Nations Conference on Trade and Development. – New York and Geneva: UNCTAD, 2010. – 492 p.
8. UNCTAD Handbook of statistics 2010 / United Nations Conference on Trade and Development. – New York and Geneva: UNCTAD, 2010. – 548 p.
9. UNICEF, NransMONEE Database, 2010 edition [Electronic resource] // Mode of access: <http://www.transmonee.org>.
10. World Investment Report: Investing in a Low-Carbon Economy, 2010 / United Nations Conference on Trade and Development. – New York and Geneva: UNCTAD, 2010. – 220 p.
11. World Investment Report: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development, 2009 / United Nations Conference on Trade and Development. – New York and Geneva: UNCTAD, 2009. – 312 p.
12. <http://hdr.undp.org>. – Human Development Reports / United Nations Development Programme (<http://www.undp.org>).
13. <http://unctadstat.unctad.org>. – Statistics of United Nations Conference on Trade and Development.

УДК 658.589:664 (477)

ВАЛІНКЕВИЧ Н.В.,

Житомирський державний технологічний університет,
докторант, к.е.н., доцент

ОРГАНІЗАЦІЙНИЙ МЕХАНІЗМ РАЦІОНАЛЬНОГО СПОЖИВАННЯ ТА ВІДТВОРЕННЯ ОСНОВНИХ ЗАСОБІВ НА ПІДПРИЄМСТВАХ

Анотація. В статті визначений організаційний механізм раціонального споживання та відтворення основних засобів, розглянуто питання ефективності відтворювальних процесів у харчовій промисловості, проаналізовано стан основних засобів та запропоновано антикризове спрямування їх використання.

Ключові слова: основні фонди, організаційний механізм, раціональне споживання, харчова промисловість, відтворення, інвестиції.

Annotation. In the article is certain organizational mechanism of rational consumption and recreation of the fixed assets, the question of efficiency of reproductive processes is considered in food industry, the state of the fixed assets is analysed and antikrizove direction of their use is offered.

Keywords: capital assets, organizational mechanism, rational consumption, food industry, recreation